

CONTACT

06 19 52 89 41

jerome@cleatis.fr

marketing-externalise.com

linkedin.com/in/jerome-vapillon-45891117

malt.fr/profile/jeromevapillon1

Souzy (69), entre Lyon et Saint-Étienne

ZONES

Rhône, Loire, Ain, Isère sur site. Partout en France à distance.

COMPÉTENCES

Stratégie marketing et commerciale

Génération de demandes B2B

Prospection, négociation, suivi des devis

SEO, Google Ads, fiche Google

Visibilité dans les IA (ChatGPT, Gemini)

Pilotage d'agences et de prestataires

Automatisation par l'IA (Claude, Relevance AI)

Direction d'entreprise, e-commerce

FORMATION

Master Marketing / Communication
ECEMA, 2004-2007, en alternance

BTS Force de vente
Institut Alexis Carrel

LANGUES

Français : langue maternelle
Anglais : professionnel limité
Allemand : notions

Jérôme Vapillon

Directeur marketing et commercial externalisé pour PME

Je prends la direction marketing et commerciale de PME qui n'en ont pas, quelques jours par mois. Ancien fondateur d'une plateforme e-commerce revendue à un groupe, j'ai 20 ans de vente B2B et je relie chaque action marketing au chiffre d'affaires. Selon le chantier, je réalise moi-même, je mobilise mon réseau de spécialistes, ou je fais sous-traiter et je conduis le projet.

10+
agences web accompagnées en marque blanche

~30
entreprises accompagnées en direct

×9
mots-clés en 1re page Google pour un réseau national (2024-2026)

EXPÉRIENCE

CLEATIS, agence d'acquisition (Brignais, 69) · Co-gérant, directeur marketing et commercial externalisé

Février 2020 - aujourd'hui

- Direction marketing et commerciale de PME de tous secteurs : industrie, e-commerce, réseaux de points de vente, services.
- Production du référencement et de l'acquisition des clients de plus de 10 agences web, sous leur marque.
- Création du diagnostic marketing et commercial 360 : maturité par canal et plan chiffré sur 6 mois.
- Réseau national de piscinistes : de 65 à 591 mots-clés en première page Google, trafic naturel multiplié par 4 (source DataForSEO).

REDUCBOX · Président et co-fondateur

Avril 2009 - octobre 2019 · Saint-Clément-les-Places (69), puis Vence (06)

- Création de zéro d'une plateforme e-commerce B2B, B2C et B2B2C, avec des milliers d'entreprises clientes.
- Direction générale : stratégie, développement commercial, marketing, partenariats, pilotage de l'agence web.
- Entreprise revendue à un groupe.

AMSE · Commercial B2B, équipements logistiques et industriels

Septembre 2007 - avril 2009

- Prospection et suivi d'un portefeuille industriel et logistique, devis et négociation.

KALIDEA (Groupe Up) · Chargé de clientèle Rhône-Alpes

Septembre 2004 - septembre 2007 · en alternance

- Vente de solutions aux comités d'entreprise : prospection, rendez-vous, propositions, fidélisation.

Missions facturées par CLEATIS SARL. CV mis à jour en novembre 2026.